

Výpočty

Středisko	název	Body hotovost uzavřený měsíc	Body dobírka uzavřený měsíc	Body hotovost běžný měsíc	Body dobírka běžný měsíc

Data byla načtena. 31.01.2011 22:10
Body uzavřené období 307.40
Body běžné období 0

Výpočet připraven

Start Zpracováno poradců Počítá se poradce Konec

0

Výpočetní procedury: Standard

Informace

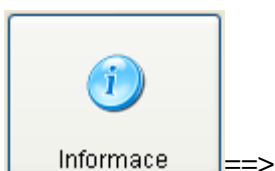
Aktualizace

protokoly o aktualizacích
protokoly o výpočtu
Vše

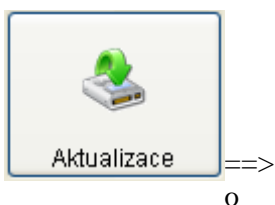
Měsíční závěrka

program vytvořila firma Znovu s.r.o. www.znovu.cz

Tlačítka



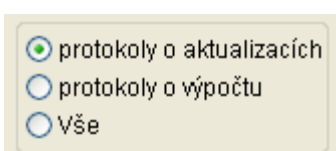
==> Zobrazí informace o prodejích na střediscích.



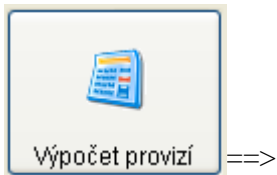
==> Aktualizuje soubory potřebné pro výpočet provízi, zejména údaje prodejích za uzavřený měsíc. Ve vedlejší tabulce se zobrazuje protokol



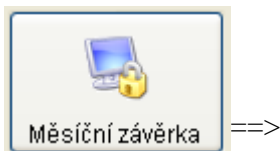
==> Posun na **předchozí** protokol;
Posun na **další** protokol;
Posun na **poslední** protokol;



==> Určuje, které protokoly se mají zobrazit v druhé tabulce.



Vypočte provize a zobrazí součty v druhé tabulce.



Otevře okno **měsíční závěrky**.

Měsíční závěrka

Měsíční závěrka uloží uzavřené období do archivu a běžné období uzavře. Tím se běžné období stane uzavřeným a je možné počítat za něj provize.

Současný stav	Uzavřené období	2007 / 09
	Běžné období	2007 / 10
Stav po uzávěrci	Uzavřené období	2007 / 10
	Běžné období	2007 / 11

Měsíční závěrka období 2007 / 10

Tlačítko **konec** funguje i jako **storno** pokud si měsíční závěrku nepřejete provést.

Na začátku nového měsíce je třeba vždy provést měsíční závěrku, která posune běžné období a uloží databázi prodejců pro potřeby výpočtu provizí. Přitom není nutné, aby v centru již byly staženy údaje o prodeji ze všech středisek za uzavírané období, neboť ty se mohou načíst i později pomocí tlačítka **Aktualizace**.

Měsíční závěrka uloží strukturu prodejců pro výpočet provizí. Proto je třeba ji udělat nejlépe na konci měsíce, dříve než se začnou do databáze prodejců zapisovat nové údaje pro další měsíc. Smyslem je, aby se provize počítaly pro strukturu prodejců, jaká byla na konci počítaného (tedy uzavřeného) měsíce. Pokud by se provize počítaly vždy pro aktuální databázi prodejců, mohlo by například dojít k situaci, kdy by se v novém měsíci někdo z databáze odstranil a poté se spočetly provize, nedostal by provize za uplynulý měsíc, přestože v té době ještě v databázi byl. A naopak, pokud by se v novém měsíci někdo vsunul do struktury, mohly by se mu vyplatit provize za minulý měsíc, přestože v té době ještě v síti vůbec nebyl. Proto je potřeba na konci měsíce uložit strukturu prodejců a počítat provize pro ni.

Změny v databázi prodejců v novém měsíci, které mění strukturu sítě, tedy přidání, vymazání, přesun prodejce v síti se v měsíční závěrkou uložené struktuře neprojeví. Změny údajů o prodejcích, jako je jméno, adresa, číslo účtu apod. se při výpočtu provizí projeví. Kupříkladu pokud se spočtou provize a některý prodejce teprve poté oznámí chybějící nebo změněné číslo účtu, je možno číslo účtu do databáze dopsat a spustit výpočet znovu – změna účtu se projeví i ve struktuře za uzavřený měsíc.

Je tedy důležité zapsat všechny změny v databázi prodejců, které mění strukturu sítě a týkají se uzavíraného měsíce, ještě před měsíční závěrkou. Změny, které mění strukturu sítě, ale týkají se až následujícího měsíce, je nutno provádět až po měsíční závěre.

Změny v databázi prodejců, které nemění strukturu sítě, se projeví v datech uzavřeného i běžného měsíce ihned.

Měsíční závěrku je třeba udělat i v případě, že se v uzavřeném měsíci neprodávalo – to případ začátku prodeje, kdy se prodává do běžného období a v uzavřeném nikdy žádné prodeje nebudou.

V tomto případě po stisku tlačítka **Provést měsíční závěrku** se program optá, zda má závěrku provést, přestože nejsou spočteny žádné provize pro uzavřené období. Odpovězte Ano.